



InLife Advisory  
INSURANCE SOLUTIONS PROVIDER

# Centinaia sono le ordinanze d'ingiunzione emesse dall'IVASS nei confronti delle imprese assicurative italiane

E questi sono solo i dati raccolti nel primo semestre del 2019 ([Fonte IVASS](#))!<sup>1</sup>

Mi piace essere concreto, quindi ho deciso di farti qualche esempio:

- Morzenti Daniele ha ricevuto una multa di 14.000,00€ per il mancato rispetto delle regole di diligenza, correttezza e trasparenza nei confronti degli assicurati in n.3 occasioni
- Criterium di Maiorana Nicoletta e Vincenzo C. s.a.s. ha ricevuto una multa di 11.500,00€ per il mancato rispetto delle regole di diligenza, correttezza e trasparenza nei confronti degli assicurati in n.7 occasioni
- Di Gennaro Felice ha ricevuto una sanzione di 26.000,00€ per il mancato rispetto delle regole di diligenza, correttezza e trasparenza nei confronti degli assicurati in n.26 occasioni
- Artioli Stefano ha ricevuto una sanzione di 37.000,00€ per il mancato rispetto delle regole di diligenza, correttezza e trasparenza nei confronti degli assicurati in n.37 occasioni

## Dati che fanno riflettere... Son soldi! Non credi anche tu?

Le sanzioni IVASS possono quindi variare: gli importi vanno da qualche migliaio a parecchie decine di migliaia di euro.

Non risarcimenti al cliente, dunque, e neppure pene detentive ma bensì misure interdittive all'esercizio della professione, ma bensì multe in denaro che però hanno un notevole effetto deterrente perché vengono irrogate in modo rapido.

Come puoi immaginare, il destinatario di queste sanzioni, può compromettere notevolmente anche la reputazione delle compagnie che rappresenta.

Insomma... una bella gatta da pelare, in poco tempo potresti trovarti dentro a un grosso problema da gestire, che potrebbe compromettere il normale corso della tua attività.

<sup>1</sup> [https://www.ivass.it/consumatori/sanzioni/2019/i-semester/NOTA\\_per\\_il\\_SITO-I\\_semestre\\_2019.pdf](https://www.ivass.it/consumatori/sanzioni/2019/i-semester/NOTA_per_il_SITO-I_semestre_2019.pdf)

Probabilmente, in questo momento pensi che io stia un po' esagerando, ma come hai potuto constatare le sanzioni possono essere anche molto pesanti. Ad esempio l'IVASS, l'anno scorso ha applicato diverse migliaia di euro di multa a intermediari assicurativi che non avevano effettuato l'offerta di risarcimento al danneggiato e non avevano neppure comunicato i motivi del rifiuto.

### **Perché ti dico tutto questo?**

Perché il mercato assicurativo si trova ad affrontare gli impatti integrati d'innovazione tecnologica, modifiche normative, cambiamenti nei bisogni e nelle modalità d'acquisto della clientela.

Questi scenari che costringono a rivedere in modo importante molti dei processi e delle modalità di lavoro non proprio rosei, sono già in atto e necessitano di essere affrontati con uno specifico supporto operativo specializzato in ambito assicurativo.

Qualcuno che ha alle spalle una pluriennale esperienza in questo settore, che come tutti i settori è un mondo a se.

Qualcuno che, in definitiva abbia esperienza nell'ambito dell'intermediazione assicurativa, nella compliance distributiva e nella riorganizzazione dei presidi e dei processi organizzativi degli intermediari e che conosca a fondo il quadro normativo previsto dalle discipline europee e italiane di settore (IDD, GDPR, Regolamentazione IVASS, CONSOB).

Un partner vero e non un semplice studio legale e nemmeno i soliti generici "specializzati" nella gestione di strutture distributive.

**Noi ti offriamo soluzioni ideate e basate sulla tua realtà perché conosciamo i processi e i dietro le quinte di una società come la tua.**

### **Ti invito a riflettere:**

alla luce di quanto detto finora, sei d'accordo con me che una consulenza sbagliata può farti perdere tanti soldi e farti rischiare grosso?

Se la risposta è sì, vorrei parlarti della mia esperienza personale e del mio progetto che da qualche anno a questa parte è diventato il mio lavoro.



## MI PRESENTO

**Sono Guido Cappa e sono un senior Manager** con lunga e consolidata esperienza in ambito assicurativo e finanziario.

In passato, ho svolto diversi incarichi di crescente responsabilità in due gruppi assicurativi italiani ed in un gruppo estero; Managing Partner di una società specializzata nella consulenza in campo finanziario ed assicurativo per clientela istituzionale (Compagnie, Fondi Pensione, Banche) ed operatori professionali (Sim, Family Offices, Brokers).

**Nel 2015 ho fondato InLife Advisory** una società di consulenza e provider di servizi per imprese di Assicurazione, Banche e clientela professionale nel campo dei progetti di trasformazione ed efficientamento operativo.

## LA MIA MISSIONE

La mission di InLife è affiancare e supportare i nostri clienti su temi fortemente impattanti sulla stabilità dei margini d'esercizio: efficienza, organizzazione e controllo del processo distributivo, innovazione dell'offerta e delle strategie di prodotto, trasformazione digitale finalizzata all'efficientamento operativo interno e alla gestione di nuove modalità di rapporto con il cliente, presidi organizzativi per la governance e la compliance alla disciplina regolamentare di settore.

**Dopo averti parlato di me, vorrei che tu mi parlassi di te.**

Se sei un broker assicurativo o fai parte di un gruppo di operatori finanziari, sentiamoci!

Vorrei farti alcune domande per darti una mano in questo difficile mondo delle assicurazioni, che sempre più sembra assomigliare a un pantano.

Afferra la mia mano.

Chiamami al **Numero Verde gratuito 800 594 156**

oppure mandami una mail a [info@inlifeadvisory.it](mailto:info@inlifeadvisory.it)

Se vuoi venire a trovare InLife Advisory si trova in [C.so Vinzaglio 19 - 10121 \(Torino\)](#)

**Guido Cappa**

# CONTATTI

**Indirizzo** [C.so Vinzaglio 19 - 10121 \(Torino\)](#)

**Mail** [info@inlifeadvisory.it](mailto:info@inlifeadvisory.it)

**Web** [inlifeadvisory.it](http://inlifeadvisory.it)

## PER MAGGIORI INFORMAZIONI

chiama il numero verde gratuito

